

Das Prolit-Partner-Programm: eine Allianz unabhängiger Buchhandlungen und Verlage

Noch nie war es so wichtig, die Vielfalt unserer Bücherlandschaft zu schützen. Das Prolit-Partner-Programm (PPP) ist unser Beitrag, die einzigartige Struktur unabhängiger Verlage und Buchhandlungen zu erhalten und zu stärken.

- PPP bietet dem Sortiment sowohl Reiserabatte als Festkondition als auch eine kostengünstige und rationelle Abwicklung von Warenbezug, Wareneingang und Buchhaltung. Die partnerschaftliche Zusammenarbeit zwischen Verlagen, Verlagsvertretungen, Auslieferung und Buchhandlungen wird befördert. Vielfalt und Rendite im unabhängigen Buchhandel werden gestärkt.
- PPP ist ein ›Rundum-Sorglos-Paket‹ (der Konditionen und Dienstleistungen, nicht der Inhalte). Es ist ein Beitrag zum Erhalt unabhängiger Unternehmen im fortschreitenden Strukturwandel unserer Branche. Das ›Sortieren‹ durch die Sortimenterin selbst, in direkter Zusammenarbeit mit Verlag und Verlagsvertretungen bleibt kein hehrer Anspruch, es rechnet sich auch (wieder).
- PPP verträgt sich hervorragend mit allen Bezugsmodellen, die den Buchhändler nicht auf einen Lieferanten (und eine dort zu erfüllende Mindestbezugsquote) festlegen. So sind unter den mittlerweile über 1380 PPP-Partner-Buchhandlungen auch viele Unternehmen, die zugleich Bezugsmodelle anderer Auslieferungen nutzen oder Partner der LG Buch sind.

Was bietet das Prolit-Partner-Programm dem Handel?

- 1. verlagsübergreifende Fakturierung und Lieferung durch Prolit
- 2. verlagsübergreifende Bündelung auch bei der Lieferung von Novitäten und Nachauflagen
- 3. Lieferung zu Reiserabatt als Festkondition (für derzeit 150 Verlage)
- 4. regelmäßige Information (Newsletter) über Auszeichnungen, Besten- und Bestsellerlisten und wichtige Rezensionen
- 5. plus Valuta bei elektronischer Bestellung via IBU, KNV Clearing Centre oder Prolit »Webline für Händler«
- 6. plus Skonto bei vorfristiger Zahlung via BAG
- 7. plus Kulanzremission ohne Bearbeitungsgebühr
- 8. plus kostengünstigen Transportmodellen (auf Wunsch)
- 9. plus Lieferung in Libri- oder KNV-Mehrwegwanne (auf Wunsch)
- 10. plus Möglichkeit zum Bestellparken (auf Wunsch)
- 11. plus elektronischer Lieferscheine/Rechnungen (ELS) (auf Wunsch)
- 12. plus Übermittlung der Rechnungen vorab als pdf (auf Wunsch)
- 13. plus kostenloser Nutzung von Prolit-WEBLINE für Händler (auf Wunsch)

Weitere informationen bei den Fachvertretern der PPP-Partnerverlage, in der PPP-Kooperationsvereinbarung und auf der Prolit-Website www.prolit.de.

Die Liste der derzeit 150 Partnerverlage (Stand 1. Juni 2016) im Prolit-Partner-Programm finden Sie umseitig.



Das »Prolit-Partner-Programm« Kooperationsvereinbarung

Siemensstraße 16 35463 Fernwald-Annerod Fax 06 41/9 43 93-93

Tel. 06 41/9 43 93-0 Postfach 11 09 e-mail: service@prolit.de 35461 Fernwald Internet: www.prolit.de

Die Buchhandlung (s. umseitige Angaben) ist bereit, Kooperationspartner im Prolit-Partner-Programm zu werden. Prolit übernimmt es, für die Buchhandlung unverzüglich die Zustimmung der je einzelnen Partnerverlage einzuholen und die Buchhandlung über das Ergebnis zu informieren.

Grundlagen

Die Verlage, die Verlags-Fachvertretungen, die Prolit-Verlagsauslieferung und die Buchhandlung wollen die Zusammenarbeit zum gegenseitigen Nutzen intensivieren.

Die Verlage und ihre Verlags-Fachvertretungen werden die Buchhandlung im Rahmen ihrer Möglichkeiten bei Vertreterbesuchen, Leseexemplaren, Informations- und Dekomaterial, Aufnahme in die Informationsverteiler sowie bei Aktionen und Veranstaltungsangeboten berücksichtigen.

Die Verlagsauslieferung Prolit leistet u.a. durch verlagsübergreifende Fakturierung und gebündelte Lieferung ihren Beitrag zu einem rationellen und kostengünstigen Warenbezug. Sie ermöglicht darüber hinaus Rationalisierungen in Wareneingang und Buchhaltung der Buchhandlung und stellt die dazu erforderlichen elektronischen Informationen kostenlos bereit.

Die Buchhandlung leistet ihren Beitrag durch Zusammenarbeit mit den Verlagen, den Verlags-Fachvertretungen und der Prolit Verlagsauslieferung. Sie beabsichtigt, auf der Basis der hier vereinbarten Konditionen, diese Zusammenarbeit zu intensivieren.

Kernelemente / Konditionen

1. Festkondition als Partnerkondition

Ab sofort wird für die Buchhandlung als Festkondition hinterlegt: 40 % Rabatt / 30 Tage Ziel. Sofern Partieexemplare Bestandteil der Grundkondition der Verlage sind, werden auch diese Bestandteil der Festkondition. Sofern bei einem Verlag ein niedrigerer Reiserabatt gilt (z.B. bei Fachbuch / Grundrabatt unter 30%), kommt nur dieser als Festkondition zum Tragen.

2. Rationalisierung / Valuta

Buchhandlungen, die Nachbestellungen elektronisch via IBU, KNV Clearing Centre oder Prolit »Webline für Händler« aufgeben, erhalten hierauf zusätzlich 30 Tage Valuta, sofern dadurch (in der Summe) ein Gesamtzahlungsziel von 90 Tagen nicht überschritten wird.

3. Rationalisierung / Skonto

Bei vorfristiger Zahlung über die BAG gelten 2 % Skonto als vereinbart.

4. Optimierte/vereinfachte Abläufe bei Remissionen

Für Remissionen bis zu einer Quote von 10 % (des Vorjahresbezugs der Buchhandlung beim jeweiligen Verlag) ist keine gesonderte Remissionsgenehmigung erforderlich. Gutschriften werden ohne Berechnung von Bearbeitungsgebühren erstellt.



»On-Top«-Elemente«

(Gewünschtes bitte ankreuzen) Ausgefüllt bitte per FAX an Prolit

0	1.	Die Buchhandlı Kontaktaufnahr	•	ormationen zur Belieferung über die Prolit-Versandmodelle, bitte	
0	2.	. Die Buchhandlung wünscht Informationen zum Parkmodell, bitte Kontaktaufnahme.			
0	3.	Die Buchhandlı O IBU	ung wünscht ele O KNV	ektronische Lieferscheine/Rechnungen und zwar über: O LIBRI	
0	4. Die Buchhandlung wünscht die Übermittlung der Rechnungen vorab als PDF.				
0	5. Die Buchhandlung wünscht kostenfreien Zugang zum Informationssystem. »WEBLINE für Händler«, bitte Kontaktaufnahme.				
		dresse des Ansp chhandluna für	•		

Das »Kleingedruckte«

- A Der Buchhandlung ist bekannt, dass Lieferungen im Rahmen dieser Vereinbarung von der Prolit-Verlagsauslieferung gebündelt (= rationell und kostengünstig) fakturiert und geliefert werden. Auch Lieferungen von Novitäten und Nachauflagen erfolgen in der Regel verlagsübergreifend gebündelt. Kostenträchtige Kleinsendungen werden dabei weitestgehend vermieden.
- B Voraussetzung für die vereinbarte Festkondition ist die Bereitschaft der Buchhandlung, im erforderlichen Turnus die Verlags-Fachvertretung zur Beratung zu empfangen und einen Reiseauftrag zu erteilen.
- C Voraussetzung für die vereinbarte Remissionsregelung ist eine <u>mindestens 6-monatige</u> »Verweildauer der Bücher« im Sortiment. Für Reiseführer gilt eine »Verweildauer« bis zum Erscheinen der Neuauflage. Ware, die (z.B. für Lesungen, Aktionen) von vornherein mit RR bezogen wurde ist von der »Verweildauer-Regelung« ebenso ausgenommen wie »Saisonartikel« (z.B. Kalender). Auch diese werden bei der Ermittlung der Remissionsquote jedoch mitgerechnet.
- D Verlage und Buchhandlung haben das Recht, diese Vereinbarung jederzeit ohne Einhaltung einer besonderen Frist zu widerrufen, ohne dass es dafür der Angabe von Gründen bedarf. Die »On-Top-Elemente« bleiben von einem solchen Widerruf unberührt.